



VERTRIEBSINGENIEUR:IN (M/W/D) Großraum Hessen

Vollzeit

ab sofort

unbefristete Anstellung

Home Office & Firmenwagen

Die INWATEC GmbH & Co. KG ist ein mittelständisches, schnell wachsendes Unternehmen im Bereich der chemischen Wasserbehandlung, das sich durch Innovation, Kundennähe und Kompetenz einen Namen sowohl in der deutschen und europäischen Groß- als auch mittelständischen Industrie gemacht hat.

Die INWATEC zeichnet sich durch ihre Mitarbeiterenden aus, die zum Erfolg des Unternehmens ausschlaggebend beitragen. Wir agieren mit Leidenschaft und entwickeln uns ständig weiter um Innovationen für und mit unseren Kunden zu entwickeln. Wir erschaffen einen attraktiven Arbeitsplatz, der geprägt ist von leistungsstarken Mitarbeiterenden. Wir fördern Verantwortungsbewusstsein und Weiterentwicklung und wünschen uns, dass Du die Zukunft der INWATEC mitgestaltest.

DAS ERWARTET DICH BEI UNS:



In dieser Position bist Du die zentrale Ansprechperson für unsere Kunden vor Ort. Du betreust aktiv bestehende Partnerschaften und baust mit Hilfe von gezielter Akquise neue Kundenbeziehungen in Deiner Region auf.



Du unterstützt unsere Kunden bei der Einhaltung gesetzlicher und betrieblicher Vorgaben im Bereich aller wasserführenden Systeme (Kühl-, Kessel- und Abwasser). Dafür entwickelst Du unter anderem individuelle Behandlungs- und Einsparkonzepte.



Unsere innovativen Produkte setzt Du nicht nur ein, sondern gestaltest deren Weiterentwicklung aktiv mit. Deine Ideen und Deine Praxiserfahrung fließen direkt in die kontinuierliche Optimierung unserer Lösungen ein.



Mit Deinem technischen Verständnis und Deiner Marktkennntnis identifizierst Du neue Geschäftspotenziale und entwickelst diese gemeinsam mit dem Vertriebsteam weiter. Vor Ort stärkst Du Kundenbeziehungen und setzt zielgerichtet unsere Vertriebsstrategien um, um den Kundenstamm zu erweitern.



Durch Deine Teilnahme an Seminaren, Konferenzen und Fachkongressen erweiterst Du Dein Know-How und gibst dieses an die Kolleg:innen in internen Seminaren und Schulungen weiter.

DAS BRINGST DU MIT:

 Du verfügst über mindestens 5 Jahre einschlägige Berufserfahrung im technischen Vertrieb der chemischen Wasserbehandlung und bist mit den spezifischen Anforderungen und Abläufen der Branche bestens vertraut.

 Du hast eine Ausbildung im naturwissenschaftlich/technischen Bereich absolviert – Fachrichtung Chemie, Abwassertechnik, Biologie – oder eine vergleichbare Ausbildung abgeschlossen (z.B. Chemielaborant, Chemikant, Fachkraft für Abwassertechnik, Biologielaborant etc.).

 Du kannst Dich gut organisieren und Deine Einsätze beim Kunden eigenständig organisieren und planen.

 Das interdisziplinäre Arbeiten stellt für Dich eine reizvolle Herausforderung dar und Du bist offen für neue und innovative Lösungen.

 Abgerundet wird Dein Profil durch Deine Kommunikationsstärke auf unterschiedlichen Entscheidungsebenen und Du zeichnest Dich durch ein überzeugendes sowie sicheres Auftreten aus.

 Du verfügst über die Möglichkeit im Home-Office zu arbeiten, hast einen Führerschein Klasse B und Spaß an der Arbeit im Außendienst.

 Deutsch beherrschst Du sicher in Wort und Schrift, grundsätzlich kannst Du Englisch verstehen (wünschenswert, aber kein Muss!). Du solltest zusätzlich bereits vertraut mit dem Umgang von MS-Office sein.

DARAUF KANNST DU DICH FREUEN:

 Für Deine Zukunft bei der INWATEC bieten wir Dir einen Arbeitsplatz mit einem hohen Maß an Freiheit, einer intensiven Einarbeitung und fortlaufender Weiterbildung.

 Bei uns im Fokus steht teamorientiertes Arbeiten bei einer unbefristeten sicheren Anstellung.

 Du erhältst ein attraktives Grundgehalt mit einem erfolgsbasierten Bonus.

 Zur Arbeit im Außendienst werden Dir ein neutraler Dienstwagen (auch für die private Nutzung) sowie ein Laptop und Handy zur Verfügung gestellt.

 Der INWATEC ist es wichtig, eine diverse Arbeitsumgebung zu schaffen und fördert Chancengleichheit. Es werden alle qualifizierten Bewerber:innen in Betracht gezogen.



BEWIRB DICH JETZT UNTER
JOBS@INWATEC.COM
z.Hd. FRANK SCHMIDT