



## VERTRIEBSINGENIEUR:IN (M/F/D) **Initiativ**

**Vollzeit**

**neutraler Firmenwagen**

**unbefristete Anstellung**

Die INWATEC GmbH & Co. KG ist ein mittelständisches, schnell wachsendes Unternehmen im Bereich der chemischen Wasserbehandlung, das sich durch Innovation, Kundennähe und Kompetenz einen Namen sowohl in der deutschen Groß- als auch mittelständischen Industrie gemacht hat.

Die INWATEC zeichnet sich durch ihre Mitarbeiter:innen aus, die zum Erfolg des Unternehmens ausschlaggebend beitragen. Wir agieren mit Leidenschaft und entwickeln uns ständig weiter um Innovationen für und mit unseren Kunden zu entwickeln. Wir erschaffen einen attraktiven Arbeitsplatz, der geprägt ist von leistungsstarken Mitarbeiter:innen. Wir fördern Verantwortungsbewusstsein und Weiterentwicklung und wünschen uns, dass Du die Zukunft der INWATEC mitgestaltest.

### DAS ERWARTET DICH BEI UNS:



Der Fokus liegt vor allem bei der Akquise von Neukunden sowie der Betreuung bestehender Kunden und Du bist erste:r Ansprechpartner:in vor Ort.



Du unterstützt unsere Kunden bei der Umsetzung von Richtlinien in Ihrer Produktion im Bereich aller wasserführenden Systeme (Kühl-, Kessel- und Abwasser), z.B. durch die Erstellung von Behandlungs- und Einsparkonzepten.



Ein besonderer Fokus Deiner Arbeit ist dabei unsere innovativen Produkte im Bereich der Wasserbehandlung anzuwenden und mitzugestalten.










Durch Deine Kenntnisse initiiert du aktiv neue Geschäftsmöglichkeiten für die INWATEC. Durch Deinen Einsatz vor Ort intensivierst du die Kundenbindung und erweiterst den Kundenstamm durch Umsetzung von Strategien und taktischen Plänen zum Erreichen von Umsatzzielen.








Durch Deine Teilnahme an Seminaren, Konferenzen und Fachkongressen erweiterst Du Dein Know-How und gibst dieses an die Kolleg:innen in internen Seminaren und Schulungen weiter.

## DAS BRINGST DU MIT:

-  Du könntest bereits mehrjährige Erfahrungen im technischen Vertrieb der chemischen Wasserbehandlung sammeln und kennst Dich in der Branche bereits aus.
-  Du hast eine Ausbildung im naturwissenschaftlich/technischen Bereich absolviert – Fachrichtung Chemie, Abwassertechnik, Biologie oder eine vergleichbare Ausbildung abgeschlossen. (z.B. Chemielaborant, Chemikant, Fachkraft für Abwassertechnik, Biologielaborant etc.).
-  Du kannst Dich gut organisieren und deine Einsätze beim Kunden eigenständig organisieren und planen.
-  Das interdisziplinäre Arbeiten stellt für Dich eine reizvolle Herausforderung dar und Du bist offen für neue und innovative Lösungen.
-  Abgerundet wird Dein Profil durch Deine Kommunikationsstärke auf unterschiedlichen Entscheidungsebenen und Du zeichnest Dich durch ein überzeugendes, sicheres Auftreten aus.
-  Du verfügst über die Möglichkeit im Home-Office zu arbeiten, hast einen Führerschein Klasse B und Spaß an der Arbeit im Außendienst.
-  Deutsch beherrschst Du sicher in Wort und Schrift, grundsätzlich kannst Du Englisch verstehen (wünschenswert, aber kein Muss!) und im Umgang mit MS-Office macht Dir so schnell keiner was vor.

## DARAUF KANNST DU DICH FREUEN:

-  Für Deine Zukunft bei der INWATEC bieten wir Dir einen Arbeitsplatz mit einem hohen Maß an Freiheit, einer intensiven Einarbeitung und fortlaufender Weiterbildung.
-  Bei uns im Fokus steht teamorientiertes Arbeiten bei einer unbefristeten sicheren Anstellung.
-  Du erhältst ein attraktives Grundgehalt.
-  Zur Arbeit im Außendienst werden Dir ein neutraler Dienstwagen (auch für die private Nutzung) sowie ein Laptop und Handy zur Verfügung gestellt.
-  Der INWATEC ist es wichtig, eine diverse Arbeitsumgebung zu schaffen und fördert Chancengleichheit. Es werden alle qualifizierten Bewerber:innen in Betracht gezogen.



**BEWIRB DICH JETZT UNTER**  
**JOBS@INWATEC.COM**  
z.Hd. Herrn Schmidt