



SALES APPLICATION SPECIALIST (M/W/D) Gebiet Rhein/Ruhr

Vollzeit

ab sofort


unbefristete Anstellung


Home Office & Firmenwagen


Die INWATEC GmbH & Co. KG ist ein mittelständisches, schnell wachsendes Unternehmen im Bereich der chemischen Wasserbehandlung, das sich durch Innovation, Kundennähe und Kompetenz einen Namen sowohl in der deutschen Groß- als auch mittelständischen Industrie gemacht hat.

Die INWATEC zeichnet sich durch ihre Mitarbeiter:innen aus, die zum Erfolg des Unternehmens ausschlaggebend beitragen. Wir agieren mit Leidenschaft und entwickeln uns ständig weiter um Innovationen für und mit unseren Kunden zu entwickeln. Wir erschaffen einen attraktiven Arbeitsplatz, der geprägt ist von leistungsstarken Mitarbeiter:innen. Wir fördern Verantwortungsbewusstsein und Weiterentwicklung und wünschen uns, dass Du die Zukunft der INWATEC mitgestaltest.


DAS ERWARTET DICH BEI UNS:

 Du bist die Schnittstelle zwischen Forschung & Entwicklung und den lokalen Accountmanager:innen, um unsere innovativen Produkte von der Spezialchemie bis zu Monitoringsystemen der INWATEC zu vertreiben.

 Der Fokus liegt vor allem bei bestehenden sowie Neukunden: Du unterstützt unsere Kunden bei der Umsetzung von Richtlinien in Ihrer Produktion im Bereich aller wasserführenden Systeme (Kühl-, Kessel- und Abwasser), z.B. durch die Erstellung von Behandlungs- und Einspar-konzepten.

 Ein besonderer Fokus Deiner Arbeit ist dabei unsere innovativen Produkte im Bereich der Wasserbehandlung anzuwenden und mitzugestalten. Dabei unterstützt Du unser Team mit den Kolleg:innen aus dem Vertrieb, Marketing sowie der Forschung und Entwicklung.

 Durch deine Kenntnisse initiiert du aktiv neue Geschäftsmöglichkeiten für die INWATEC. Durch Deinen Einsatz vor Ort intensivierst du die Kundenbindung und erweiterst in Westdeutschland den Kundenstamm durch Umsetzung von Strategien und taktischen Plänen zum Erreichen von Umsatzzielen.

 Durch Deine Teilnahme an Seminaren, Konferenzen und Fachkongressen erweiterst Du Dein Know-How und gibst dieses an die Kolleg:innen in internen Seminaren und Schulungen weiter.

DAS BRINGST DU MIT:

- Deine Basis bildet ein abgeschlossenes Studium (Bachelor, Master) der folgenden naturwissenschaftlichen Fachrichtungen: Chemie, Biotechnologie, Water Science, Biologie oder vergleichbare Ausbildung/Studium mit sehr gutem Abschluss.
- Du hast bereits Erfahrung im Bereich der organischen und anorganischen Chemie sammeln können und kannst diese Kenntnisse sicher anwenden.
- Zusätzlich punktest Du durch Deine exzellente analytische Vorgehensweise.
- Berufspraxis im Vertrieb ist von Vorteil, jedoch möchten wir auch Berufseinsteiger:innen mit einem Gespür für die Wünsche unserer Kunden eine Chance geben.
- Abgerundet wird Dein Profil durch Deine Kommunikationsstärke auf unterschiedlichen Entscheidungsebenen und Du zeichnest Dich durch ein überzeugendes, sicheres Auftreten aus.
- Du verfügst über die Möglichkeit zu 100 % im Home-Office zu arbeiten, hast einen Führerschein Klasse B und Spaß an der Arbeit im Außendienst.
- Deutsch und Englisch beherrschst Du sicher in Wort und Schrift und im Umgang mit MS-Office macht Dir so schnell keiner was vor.

DARAUF KANNST DU DICH FREUEN:

- Für Deine Zukunft bei der INWATEC bieten wir Dir einen Arbeitsplatz mit einem hohen Maß an Freiheit, einer intensiven Einarbeitung und fortlaufender Weiterbildung.
- Bei uns im Fokus steht teamorientiertes Arbeiten bei einer unbefristeten sicheren Anstellung.
- Du erhältst ein attraktives Grundgehalt mit einem erfolgsbasierten Bonus.
- Zur Arbeit im Außendienst werden Dir ein neutraler Dienstwagen (auch für die private Nutzung) sowie ein Laptop und Handy zur Verfügung gestellt.
- Der INWATEC ist es wichtig, eine diverse Arbeitsumgebung zu schaffen und fördert Chancengleichheit. Es werden alle qualifizierten Bewerber:innen in Betracht gezogen.



BEWIRB DICH JETZT UNTER
JOBS@INWATEC.COM
z.Hd. Jan Muras