



APPLICATION MANAGER (M/W/D) Deutschland & Europa

Vollzeit

ab sofort

unbefristete Anstellung

Home Office & Firmenwagen


Die INWATEC GmbH & Co. KG ist ein mittelständisches, schnell wachsendes Unternehmen im Bereich der chemischen Wasserbehandlung, das sich durch Innovation, Kundennähe und Kompetenz einen Namen sowohl in der deutschen und europäischen Groß- als auch mittelständischen Industrie gemacht hat.

Die INWATEC zeichnet sich durch ihre Mitarbeiter:innen aus, die zum Erfolg des Unternehmens ausschlaggebend beitragen. Wir agieren mit Leidenschaft und entwickeln uns ständig weiter um Innovationen für und mit unseren Kunden zu entwickeln. Wir erschaffen einen attraktiven Arbeitsplatz, der geprägt ist von leistungsstarken Mitarbeiter:innen. Wir fördern Verantwortungsbewusstsein und Weiterentwicklung und wünschen uns, dass Du die Zukunft der INWATEC mitgestaltest.

DAS ERWARTET DICH BEI UNS:

 Du unterstützt unsere Accountmanager:innen (Deutschland und Europa), um unsere innovativen Produkte von der Spezialchemie bis zu Monitoringsystemen der INWATEC zu vertreiben.

 Der Fokus liegt vor allem in der europäischen Region: Du unterstützt unser Team bei der Akquise von Zielkunden und der Erstellung von Behandlungs- und Einsparkonzepten der wasserführenden Systeme (Fokus auf Kühl-, Kessel und Abwasser).

 Ein besonderer Fokus Deiner Arbeit ist dabei unsere innovativen Produkte im Bereich der Wasserbehandlung anzuwenden und mitzugestalten. Dabei unterstützt Du unser Team mit den Kolleg:innen aus dem Vertrieb, Marketing sowie der Forschung und Entwicklung.

 Durch Deine Kenntnisse initiiert du aktiv neue Geschäftsmöglichkeiten für die INWATEC und Du bist erster Ansprechpartner für den Außendienst bei technischen Rückfragen.

 Du bist außerdem dafür verantwortlich unsere Kolleg:innen in einem von dir entwickelten Trainings- und Schulungsprogramm regelmäßig auf den neusten Stand zu bringen. Hierbei bist Du in allen Themen up to date und stellst entsprechende Schulungsprogramme zusammen.

 Du besuchst Seminare sowie Weiterbildungen und unterstützt das Team bei Messeauftritten im In- und Ausland.

DAS BRINGST DU MIT:

- Deine Basis bildet ein abgeschlossenes Studium (Bachelor, Master) der folgenden naturwissenschaftlichen Fachrichtungen: Ingenieurwesen, Chemie, Biotechnologie, Water Science, Biologie oder vergleichbare Ausbildung/Studium mit sehr gutem Abschluss.
- Du konntest bereits mehrere Jahre Vertriebserfahrung im Bereich der industriellen Wasserbehandlung (Fokus Kühl- und Kesselwasser) sammeln und punktest zusätzlich durch Deine exzellente analytische Vorgehensweise.
- Abgerundet wird Dein Profil durch Deine Kommunikationsstärke auf unterschiedlichen Entscheidungsebenen und Du zeichnest Dich durch ein überzeugendes, sicheres Auftreten aus.
- Du verfügst über die Möglichkeit zu 100 % im Home-Office zu arbeiten, hast einen Führerschein Klasse B und Spaß an der Arbeit im Außendienst.
- Englisch beherrschst Du sicher in Wort und Schrift und im Umgang mit MS-Office macht Dir so schnell keiner was vor.
- Dein Wohnort befindet sich in einem unserer Vertriebsländer (DACH Region, BeNeLux Länder, Ost-Europa) und Du bringst die Bereitschaft mit, unsere Sales Teams auch vor Ort zu unterstützen (Reisebereitschaft ca. 30-40 %).

DARAUF KANNST DU DICH FREUEN:

- Für Deine Zukunft bei der INWATEC bieten wir Dir einen Arbeitsplatz mit einem hohen Maß an Freiheit, einer intensiven Einarbeitung und fortlaufender Weiterbildung.
- Bei uns im Fokus steht teamorientiertes Arbeiten bei einer unbefristeten sicheren Anstellung.
- Du erhältst ein attraktives Grundgehalt mit einem erfolgsbasierten Bonus.
- Zur Arbeit im Außendienst werden Dir ein neutraler Dienstwagen (auch für die private Nutzung) sowie ein Laptop und Handy zur Verfügung gestellt.
- Der INWATEC ist es wichtig, eine diverse Arbeitsumgebung zu schaffen und fördert Chancengleichheit. Es werden alle qualifizierten Bewerber:innen in Betracht gezogen.



BEWIRB DICH JETZT UNTER
JOBS@INWATEC.COM
z.Hd. Jan Muras